

Bei EVUM Motors sind wir davon überzeugt, dass Menschen der Schlüssel zum Erfolg sind. Deshalb suchen wir stets nach talentierten, engagierten und leidenschaftlichen Kolleg*innen, die unser Team verstärken.

Wir sind ein zukunftsorientiertes und innovatives Unternehmen, das mit seinem aCar für eine nachhaltige Mobilitätslösung im Transportwesen steht. Starte jetzt und gestalte gemeinsam mit uns die Zukunft!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Standort in München

Marketing Manager Sales (m/w/d)

Ihre Verantwortung:

- Sie planen und gestalten den gesamten Medienauftritt inkl. Social Media
- Sie stellen die jeweils gültigen Vorgaben des Corporate Designs sicher
- Sie planen und betreuen unsere Marketingveranstaltungen
- Sie betreuen und unterstützen die Marketingaktivitäten unserer Händler und Vertriebsmitarbeiter auch vor Ort
- Sie pflegen die Datenbank im Bereich Unternehmenskommunikation
- Sie versorgen Händler und Vertriebsmitarbeiter mit allen nötigen Unterlagen und Materialien

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung im Bereich Unternehmenskommunikation, Marketing, Journalismus oder vergleichbar
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten
- Sehr hohe Vertrautheit mit Web- und Online-Kanälen
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office, Adobe InDesign, Photoshop sowie Content-Management-Systemen (Typo3, WordPress)
- Sehr gute Deutsch- und Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands, sowie angrenzendes europäisches Ausland

Was wir bieten:

- Ein motiviertes, innovatives Team und spannende Aufgaben in der E-Mobilität
- Regelmäßige Fort- und Weiterbildungen
- Sehr gute Sozialleistungen (30 Tage Urlaub, betriebliche Altersvorsorge und vieles mehr)
- Freie Getränke und Obst als Energiespender
- Regelmäßige Teamevents

Wenn Sie Lust haben die E-Mobilität von morgen aktiv mitzugestalten und Ihnen die Arbeit in einem aufstrebenden Unternehmen Spaß bereitet, bewerben Sie sich bei uns!

Carolin Schaub • 01520-9298202 • career@evum-motors.com

