

EVUM Motors hat sich als junges und innovatives Unternehmen das Ziel gesetzt, nachhaltige Mobilitätskonzepte für jedermann weltweit anzubieten. Wenn auch Sie unsere Welt zu einem besseren Ort für zukünftigen Generationen machen wollen, werden Sie Teil unseres Teams.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für den Standort München einen

Key Account Manager Deutschland (m/w/d) - Behördenverkauf -

Ihre Verantwortung:

- Gewinnung von Neukunden im Kundensegment Behörden, Kommunen und Großkunden
- Aufbauen von strategischen Beziehungen mit Großkunden und Behörden
- Erstellen von Bedarfsanalyse, Ausschreibungen und entsprechenden Präsentationen
- Erstellung von Kalkulationen, professionelle Marktbearbeitung sowie stetige Analyse der regionalen und nationalen Key Accounts nach Entwicklungspotential
- Pflege des CRM Systems Salesforce und Reporting
- Teilnahme an Messen, Kunden-Workshops und Fahrzeugvorführungen
- Verantwortlich für die Erstellung und Realisierung des Umsatzplanes

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium mit technischem Verständnis bzw. technische Ausbildung mit starkem Vertriebsbackground
- Praktische Erfahrungen in der Betreuung und in der Neugewinnung von Großkunden und Key Accounts im Vertriebsaußendienst – vorzugsweise im Automotive-Umfeld
- Sehr gute Kenntnisse in der Bearbeitung von Ausschreibungsverfahren
- Gute Netzwerkverbindungen zu Behörden, Kommunen und Großbetrieben
- Sehr gute Kenntnisse in den MS-Office-Programmen
- Proaktive, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise
- Reisebereitschaft und Flexibilität

Was wir bieten:

- Ein motiviertes, innovatives Team und spannende Aufgaben im Bereich der E-Mobilität
- Regelmäßige Fort- und Weiterbildungen
- Sehr gute Sozialleistungen
- Freie Getränke und Obst als Energiespender
- Regelmäßige Teamevents

Wenn Sie Lust haben die E-Mobilität von morgen aktiv mitzugestalten und Ihnen die Arbeit in einem aufstrebenden Unternehmen Spaß bereitet, bewerben Sie sich bei uns!

Yilmaz Sagur • 089-90162643 • career@evum-motors.com

