

EVUM Motors hat sich als junges und innovatives Unternehmen das Ziel gesetzt, nachhaltige Mobilitätskonzepte für jedermann weltweit anzubieten. Wenn auch Sie unsere Welt zu einem besseren Ort für zukünftigen Generationen machen wollen, werden Sie Teil unseres Teams.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Ihre Verantwortung:

- Sie erstellen Angebote und sind für die Bestell-/Dispositions-/Auftragsabwicklungsprozesse zuständig
- Sie unterstützen den Vertrieb Außendienst in allen administrativen Belangen
- Sie sind telefonischer Ansprechpartner für unsere Kunden
- Sie pflegen unsere Kundendatenbank
- Sie erstellen Reports und Statistiken

Ihr Profil:

- Kaufmännische Ausbildung, idealerweise als Automobilkaufmann und zumindest erste Erfahrung in vergleichbarer Aufgabenstellung
- Technisches Verständnis und hohe Identifikation mit dem Fahrzeug
- Kommunikatives, überzeugendes Auftreten
- Idealerweise Kenntnisse in Salesforce oder einer CRM-Plattform
- Sehr gute Kenntnisse in Microsoft-Office

Was wir bieten:

- Ein motiviertes, innovatives Team und spannende Aufgaben im Bereich der E-Mobilität
- Regelmäßige Fort- und Weiterbildungen
- Sehr gute Sozialleistungen
- Freie Getränke und Obst als Energiespender
- Regelmäßige Teamevents

Wenn Sie Lust haben die E-Mobilität von morgen aktiv mitzugestalten und Ihnen die Arbeit in einem Start-Up Freude bereitet, bewerben Sie sich bei uns!

Michael Kinne • 089-90162643 • career@evum-motors.com

