

EVUM Motors hat sich als junges und innovatives Unternehmen das Ziel gesetzt, nachhaltige Mobilitätskonzepte für jedermann weltweit anzubieten. Wenn auch Sie unsere Welt zu einem besseren Ort für zukünftigen Generationen machen wollen, werden Sie Teil unseres Teams.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

## Gebietsverkaufsleiter Bayern/Baden-Württemberg (m/w/d)

Ihre Verantwortung:

- Sie sind für die Akquise neuer Kunden und Händler sowie die Pflege bestehender Kunden- und Händlerkontakte in einem zugewiesenen Gebiet zuständig
- Sie schließen Kauf-, Leasing und Finanzierungsgeschäfte ab
- Sie klären die Kundenanforderungen und prüfen die Realisierung zusammen mit der Produkttechnik
- Sie bewerten die Markt- und Wettbewerbssituation
- Sie unterstützen bei der Entwicklung einer kundenspezifischen Vertriebsstrategie

Ihr Profil:

- Umfangreiche Erfahrung (mind. 5 Jahre) in vergleichbarer Vertriebs-Aufgabenstellung für Pkw/Nutzfahrzeuge
- Technisches Verständnis und hohe Identifikation mit dem Fahrzeug, insbesondere im Bereich E-Mobilität und/oder alternative Antriebsarten
- Kommunikatives, überzeugendes, abschlussstarkes Auftreten
- Reisebereitschaft innerhalb des Vertriebsgebiets
- Sichere MS-Office-Kenntnisse

Was wir bieten:

- Ein motiviertes, innovatives Team und spannende Aufgaben im Bereich der E-Mobilität
- Regelmäßige Fort- und Weiterbildungen
- Sehr gute Sozialleistungen
- Freie Getränke und Obst als Energiespender
- Regelmäßige Teamevents

Wenn Sie Lust haben die E-Mobilität von morgen aktiv mitzugestalten und Ihnen die Arbeit in einem Start-Up Freude bereitet, bewerben Sie sich bei uns!

Michael Kinne • 089-90162643 • [career@evum-motors.com](mailto:career@evum-motors.com)

